

EN QUELQUES MOTS

Le concept MIA PASTA se veut l'hybride parfait entre la restauration rapide et le service de restauration traditionnelle. La rapidité de notre service et la qualité de nos plats, jumelés à notre décor urbain et feutré, font de Mia Pasta une expérience unique en son genre. Notre jeune réseau de 14 franchises contribue au succès grandissant de cette dynamique bannière. Le rayonnement de notre réseau repose sur la qualité des franchisés, du travail de tous les artisans de Mia Pasta et de la magie que nous réussissons à installer dans nos restaurants. **À quand votre tour ?**

PRINCIPALES CARACTÉRISTIQUES

La qualité.

Mia Pasta – bar à pâtes propose des pâtes sautées, des sautés asiatiques, des pizzas sur pain plat, des soupes et des salades repas, tous apprêtés sous les yeux des clients. Les consommateurs bénéficient d'aliments sains et d'une cuisine de qualité et ont l'avantage de pouvoir composer leurs plats à leur guise à partir d'un choix de combinaisons et d'ingrédients frais et savoureux.

Le service rapide.

Mia Pasta – bar à pâtes offre un service rapide aux consommateurs qui disposent de peu de temps pour leur repas, tout en leur proposant des plats plus raffinés que ceux offerts dans les chaînes de restauration rapide.

L'ambiance décontractée.

Une ambiance décontractée est proposée, ainsi qu'un design intérieur moderne et tendance qui plaît à une clientèle urbaine à la recherche d'une expérience de restauration.

Les prix.

Mia Pasta – bar à pâtes offre aux consommateurs un éventail de plats de qualité à des prix attractifs, variant généralement de 6 \$ à 13 \$.

La vigueur du segment de marché.

Le secteur de la restauration rapide et décontractée, aussi appelé « fast casual », est le créneau de restauration qui comporte la plus importante croissance du marché.

Le faible coût d'acquisition d'une franchise.

Que vous optiez pour le concept de restaurant traditionnel ou celui de comptoir, la franchise de Mia Pasta – bar à pâtes est offerte à un coût abordable. La quantité de marchés inexploités par la bannière ajoute également de la valeur à votre acquisition, puisque vous pouvez profiter de sites au potentiel inégalable.

Un concept fort et éprouvé.

La force du concept, des partenaires commerciaux et du soutien offert aux franchisés fait de Mia Pasta – bar à pâtes une formidable occasion d'affaires.

TYPE D'OPÉRATION

Mia Pasta est un concept unique de bar à pâtes se spécialisant dans la préparation de pâtes sautées, sautés asiatiques, pizza sur pain plat, soupes et salades repas. Que ce soit selon nos recettes originales ou selon l'inspiration du moment de chaque client, les plats de Mia Pasta sont toujours apprêtés sous les yeux des clients et selon ses goûts. Nous exploitons deux types de restaurants portant la même bannière Mia Pasta.

Restaurant traditionnel

- Superficie moyenne de 1 800 pieds carrés
- 50 à 60 places assises en moyenne
- Local dédié au restaurant

Formule comptoir

- Superficie moyenne de 500 pieds carrés
- Aucune place assise dédiée
- Comptoir dans une foire alimentaire de centre commercial ou une tour de bureaux

HEURES D'OUVERTURE

Ouvert dès 11 h tous les jours. Les heures de fermeture varient selon les emplacements et les jours de la semaine, soit entre 20 h et 23 h.

PREMIER RESTAURANT

Le premier Mia Pasta a vu le jour en 2007.

NOMBRE DE FRANCHISES

14 franchises en activité

NOMBRE D'EMPLOYÉS

Chaque restaurant emploie en moyenne de 10 à 15 employés à temps plein et à temps partiel.

CONSTRUCTION ET ÉQUIPEMENT

Nous demandons au futur franchisé d'établir un budget d'environ 180 000 \$ (formule comptoir) à 350 000 \$ (concept de restaurant traditionnel) pour la construction et l'équipement nécessaire à l'ouverture de son restaurant.

CAPITAL LIBRE D'EMPRUNTS

Nous demandons au futur franchisé d'avancer 100 000 \$ à 150 000 \$ pour le concept traditionnel, ou encore, 50 000 \$ à 75 000 \$ pour le concept comptoir, soit de 30 à 40 % du coût du projet total dans les deux cas.

REDEVANCES

Les redevances se chiffrent à 5 % des ventes nettes.

FONDS DE PUBLICITÉ

2 % des ventes nettes sont versées au Fonds national de publicité et 1 % des ventes nettes sont versées au budget publicitaire local.

PRIX MOYEN PAR FACTURE

11,10 \$ par personne.

FORMATION ET SOUTIEN AU FRANCHISÉ

Nous offrons un programme de formation théorique et pratique d'une semaine (allant jusqu'à deux), de même qu'un soutien durant la période d'ouverture du restaurant. Mia Pasta demeure continuellement présent pour ses franchisés.

Pour toute autre information, veuillez communiquer avec nous par courriel, via notre site internet ou par téléphone. Pour faire une demande de franchise Mia Pasta, remplissez le formulaire suivant et faites-le nous parvenir par courriel.

www.miapasta.com - franchise@miapasta.com - 514 574.2021

FORMULAIRE DE DEMANDE DE FRANCHISE MIA PASTA

RENSEIGNEMENTS PERSONNELS

Prénom :
Adresse :

Nom :

Tél. (domicile) :
Adresse précédente :

Depuis :
Tél. (cellulaire) :

Courriel :
Date de naissance : J M A

État civil :
Âge :

N° ass. sociale :

Citoyenneté canadienne : oui non

Langues parlées FR AN autre(s)

Nom du conjoint(e) :

Nombre de personnes à charge :

Occupation du conjoint(e) :

Êtes-vous associé ou avez-vous des intérêts dans d'autres entreprises: oui non

Si oui, expliquez :

**si les deux conjoints seront actifs dans l'entreprise, s.v.p. remplir un formulaire pour chacun.*

ÉDUCATION

Cochez la dernier diplôme obtenu

Secondaire Cégep Université 1^{er} cycle Université maîtrise Autre :

Nom du cégep ou de l'université :

Domaine d'études :

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Inscrire les 3 dernières expériences les plus récentes

1.

Nom de l'entreprise :

Contact :

Ville :

Tél. :

De : M A

Jusqu'à : M A

Titre :

Responsabilités :

2.

Nom de l'entreprise :

Contact :

Ville :

Tél. :

De : M A

Jusqu'à : M A

Titre :

Responsabilités :

3.

Nom de l'entreprise :

Contact :

Ville :

De : M A

Titre :

Responsabilités :

Tél. :

Jusqu'à : M A

BILAN PERSONNEL

ACTIF

Encaisse

Titres négociables à valeur marchande
(excluant RÉER)

Comptes débiteurs et prêts en cours

Biens immeubles (domiciles et autres)
à leur valeur marchande

Valeur de rachat
des contrats d'assurance-vie

Véhicules à leur valeur marchande

REER et autres régimes de retraite

TOTAL DE L'ACTIF

VALEUR NETTE

(valeur de l'actif - valeur du passif)

REVENUS ANNUELS

Salaire

Intérêts et dividendes

Autres revenus (précisez)

TOTAL DES REVENUS

PASSIF

Emprunts bancaires

Soldes de cartes de crédits

Comptes débiteurs (ex: voitures, financement)

Détaillez svp:

Prêts sur l'assurance-vie

Emprunt hypothécaire

Autres passifs (Détaillez svp)

TOTAL DU PASSIF

Primes et commissions

Revenus de loyer

REVENUS ANNUELS

La gestion d'une franchise Mia Pasta peut être exigeante physiquement. Êtes-vous prêt et disponible à travailler de longues heures et à supporter les pressions du travail? Oui Non

Avez-vous déjà fait faillite ou cédé volontairement vos biens? Oui Non

Avez-vous déjà été trouvé coupable d'un acte criminel? Oui Non

Combien prévoyez-vous investir dans cette franchise?

Serez-vous l'investisseur unique dans le projet? Oui Non

** S'il y a plus d'un investisseur, s.v.p. remplir une demande par personne.*

Serez-vous l'opérateur principal? Oui Non À temps plein? Oui Non

Avez-vous déjà été propriétaire de votre propre entreprise? Oui Non

Êtes-vous ou avez-vous déjà été propriétaire ou associé d'un restaurant? Oui Non

Êtes-vous garant d'un prêt (y compris pour un membre de votre famille ou des amis)? Oui Non

Si oui, donnez les détails et inscrire le montant

Quelle ville ou quel quartier vous intéresse?

Êtes-vous prêt à suivre une formation complète (2 semaines)? Oui Non

Pourquoi le monde de la restauration et pourquoi l'une de nos franchises?

RÉFÉRENCES PERSONNELLES

1.

Nom :

Relation :

Tél. :

2.

Nom :

Relation :

Tél. :

.....

L'envoi et la réception de ce formulaire n'engagent d'aucune façon ni le candidat ni la direction de Mia Pasta, bar à pâtes inc. Une demande de franchise doit aussi être soumise par l'associé ou les associés le cas échéant. Toute représentation erronée sera un motif valable pour que le franchiseur mette fin à la convention de franchise avec le candidat ou la personne morale dans laquelle le candidat détient un droit, et ce, à la seule discrétion du franchiseur.

Je comprends qu'il peut être nécessaire que le franchiseur fournisse l'ensemble ou une partie des renseignements contenus dans ce document à des tierces parties pour la sélection d'un emplacement, l'obtention de financement ou de permis liés au développement de ma franchise et, par les présentes, je consens à ce que cette information soit divulguée aux tierces parties, selon le jugement du franchiseur. Par les présentes, j'autorise le franchiseur à vérifier les renseignements fournis et à communiquer avec les référents indiqués dans cette demande. Je certifie que l'information fournie aux présentes a été lue attentivement et qu'elle est fidèle et exacte.

Signature :

Lieu :

Date :